**CHESTIONAR – ANALIZA SWOT**

**P2GreenEST** este un proiect european cofinanțat de programul COSME al UE, care se bazează pe abordarea economiei circulare, propunându-și să ajute clusterele europene, organizațiile de business și IMM-urile-membre ale acestora pentru a acumula cunoștințe în domeniul achizițiilor publice în țările din exteriorul Uniunii Europene, focusându-se pe Republica Moldova și pe Ucraina, vizând oportunitățile pentru sectorul ce ține de apă, deșeuri și energie.

Proiectul este coordonat de Éa éco-entreprises (Franța) și se implementează în parteneriat cu Camera de Comerț și Industrie a Republicii Moldova (Moldova), Green Energy Cluster (România) și Federación Asturiana de Empresarios, FADE (Spania).

Vă rugăm să participați la acest scurt chestionar privind achizițiile publice pentru a înțelege punctele slabe și cele forte, amenințările și oportunitățile IMM-urilor atunci când participă la licitații publice în țările vizate.

Chestionarul conține date cu caracter personal și va fi utilizat exclusiv în scopul analizei informațiilor în cadrul proiectului în conformitate cu legislația europeană, cea din Republica Moldova și Ucraina privind protecția datelor cu caracter personal.

**CATEGORII OBLIGATORII\***

**RĂSPUNSURI MULTIPLE ++**

# SECȚIUNEA 1: INFORMAȚII DESPRE IMM

## Denumire IMM\*:

## Țara\*:

## Nume și prenume\*:

## Adresa de email\*:

## Telefon\*:

1. **Număr angajați:**

## Sector:

1. **Rugăm să descrieți succint tehnologia/soluția pe care ați dori să o valorificați în străinătate (eventual în țările vizate precum Moldova, Ucraina, alte state non-Europene) –** *pentru întreprinderile din UE*

## Cifra de afaceri

* 1. < 2 milioane €
  2. între 2 și 10 milioane €
  3. > 10 milioane €

# SECȚIUNEA 2: EXPERIENȚĂ ANTERIORĂ ÎN ACHIZIȚII PUBLICE

## Ați mai participat la proceduri de achiziții publice \*?

* 1. Da
  2. Nu

## Dacă da (întrebarea 10), unde anume? ++

* În regiune (UE)
* În țară (UE)
* În alte țări UE / instituții UE
* Moldova
* Ucraina
* Alte state europene
* În afara UE și a țărilor estice

1. **Dacă ați selectat Moldova și / sau Ucraina, în ce sectoare?**
2. **Dacă da (pentru întrebarea 10), cu succes?**
3. **Dacă participarea dvs. a avut succes, vă rugăm să o descrieți. Dacă a eșuat, vă rugăm să menționați succint lecțiile învățate.**

# SECȚIUNEA 3: INTERES DE PARTICIPARE ÎN LICITAȚII

## Prin ce mijloace sunteți obișnuiți să găsiți oferte?++

* Nu sunt obișnuit să caut anunțuri de achiziții publice
* Servicii de alertă a licitațiilor
* Platforme de achiziții publice
* Prin asociații de IMM-uri/ Camera de Comerț și Industrie
* Prin personal propriu (angajat(i)) responsabil de a monitoriza oportunitățile
* Altele

## Altele (întrebarea 15), vă rugăm să specificați

1. **Care sunt motivele pentru care IMM-ul dvs. ar putea fi interesat să participe la licitații publice în țările din est? ++**

* Noi oportunități de piață
* Posibilitatea de a lansa un produs / serviciu
* Lansarea unui proiect de cercetare și dezvoltare (R&D)
* Niciuna dintre cele de mai sus
* Altele

## Altele (întrebarea 17), vă rugăm să specificați

# SECȚIUNEA 4: CAPACITĂȚI ȘI DIFICULTĂȚI

## Credeți că IMM-ul dvs. este capabil să participe la o licitație publică în străinătate?

* Da, fără probleme
* Da, dar cu dificultăți
* Nu

## Care credeți că ar fi principalele dificultăți cu care s-ar putea confrunta IMM-ul Dvs. prin eventuala participare la licitații publice în țările din est? ++

* Bariere lingvistice
* Găsirea anunțurilor/cererilor de oferte adecvate
* Utilizarea platformelor de achiziții publice
* Comunicarea cu sectorul public
* Discriminarea instituționalizată
* Lipsa îndrumării, sfaturilor sau sprijinului
* Costul întocmirii unei oferte
* Cerințe excesive de garanții financiare
* Satisfacerea cerințelor de capacitate financiară
* Perioada de timp pentru pregătirea unei oferte
* Capacitatea organizației / lipsa resurselor interne
* Cerințe pentru experiența anterioară
* Obstacole care împiedică colaborarea / consorțiile
* Dificultatea de a fi competitiv atunci când prețul este singurul criteriu
* Niciuna dintre cele de mai sus
* Altele

1. **Altele (întrebarea 20), vă rugăm să specificați**
2. **Care dintre următoarele opțiuni considerați că sunt punctele forte ale IMM-urilor prin prisma participării la licitații publice în țările din est? ++**

* IMM-urile sunt mai flexibile în a răspunde la licitații
* IMM-urile reacționează mai rapid, în general oferă prețuri mai bune
* Calitatea serviciilor lor este adesea mai bună
* IMM-urile sunt adesea mai inovatoare
* IMM-urile sunt adesea mai durabile
* Niciuna dintre cele de mai sus
* Altele

## Altele (întrebarea 22), vă rugăm să specificați

**SECȚIUNEA 5: MĂSURI DE SPRIJIN**

## Care dintre aceste acțiuni ar facilita participarea IMM-ului dvs. la o licitație publică în țările din est? ++

* Participarea la instruiri privind pregătirea ofertelor
* Website centralizat (platformă) care colectează oportunitățile de licitații publice
* Evenimente B2B cu companii străine pentru a forma consorții
* Cooperarea cu întreprinderi bine stabilite în țările din est
* Împărțirea contractelor în loturi
* Achiziții publice mai orientate către calitate (comparativ cu criteriul numai al prețului)
* Beneficiind de serviciile unei firme de consultanță specializată în achiziții publice
* Beneficiind de servicii de traducere
* Interacțiunea cu Achizitorii în primele etape ale pregătirii ofertei
* Vizite de descoperire și cunoaștere în țările vizate
* Altele

## Altele (întrebarea 24), vă rugăm să specificați

**SECȚIUNEA 6: ALTE INFORMAȚII**

## Sunteți de acord să fiți contactați în cazul în care vom avea nevoie de informații suplimentare și să fijți la curent cu informații despre proiectul P2GreenEST?

1. Da
2. Nu

## Echipa P2GreenEST apreciază foarte mult timpul acordat completării chestionarul. Ne puteți trimite comentarii sau sugestii suplimentare aici: